

Mission

A partir d'une demande d'un client interne (par exemple la Production ou le Bureau d'Études) il/elle négocie l'achat de pièces, d'équipements aéronautiques ou de prestations de services dans les meilleures conditions de quantité, coûts, délais et qualité :

- Il/elle fait en amont du marketing achat pour connaître l'environnement des fournisseurs
- Il/elle définit les besoins techniques du client interne
- Il/elle analyse et synthétise les offres des fournisseurs (prix d'achat, coût d'entretien, délais de livraison, capacité du fournisseur à se développer, qualité de sa production)
- Il/elle met en place un contrat avec le fournisseur qui répond au mieux à la demande du client interne
- Il/elle est l'interlocuteur du fournisseur dans l'exécution du contrat
- Il/elle participe à l'amélioration des performances du fournisseur
- Il/elle fait évoluer le contrat

Compétences requises

- Connaître le fonctionnement des équipements achetés
- Avoir des notions juridiques
- Analyser et synthétiser la demande du client interne et le marché des fournisseurs
- Analyser la capacité de développement d'un fournisseur
- Négocier les conditions d'achat avec le fournisseur
- Développer un portefeuille de fournisseurs
- Pratique courante de l'anglais
- Animer une équipe

Formation

La formation est liée aux produits sur lesquels intervient l'ingénieur, parfois elle est accompagnée par une spécialisation dans son domaine d'activité

- Formations d'ingénieur aéronautiques ou généralistes
- Masters aéronautiques
- Formations d'ingénieur ou masters industriels ou scientifiques notamment en mécanique, électronique, informatique, électricité, matériaux
- Formations citées ci-dessus accompagnées d'une spécialisation en achat ou commerce
- Formation de niveau Bac+5 en commercial ou achat

Environnement de travail

- Entreprises de construction et maintenance aéronautique : avionneurs, motoristes, équipementiers, compagnies aériennes, entreprises de maintenance aéronautique

Évolution

- Responsable d'un portefeuille de clients de plus en plus important
- Responsable d'une équipe d'acheteurs
- Autres postes selon les compétences acquises par l'ingénieur et les disponibilités de l'entreprise, par exemple Responsable Logistique



NORMANDIE AEROSPACE

Technopôle du Madrillet
745 avenue de l'Université - Bâtiment CRIHAN
76800 Saint-Etienne du Rouvray
T +33 (0)2 32 80 88 00
www.nae.fr