



# 4.0 EN PRATIQUE

Présentation de la solution XXX



# Présentation de l'entreprise

- **Historique** : Start up/ESN créée il y a 4 ans sur la disruption numérique 3D/4D et les déclinaisons RA/RV/RM
- **Produits/marché** : Mise en scène du patrimoine numérique des entreprises : du produit/objet en 3D en full web (site Web) jusqu'au territoire en passant par les processus, le jumeau numérique, ...
- **Chiffres-clés** : 2016 CA : 312 k€, 2017 CA : 550 k€, 2018 CA : 720 k€ - avec Résultats entre 30 et 50 k€
- **Equipe** : 15 pers fin 2018

## Description de la solution

- **Présentation de la solution en 5 lignes maxi : Mise en scène du patrimoine numérique des organisations : objet et/ou des processus en 3D temps réel sur tout type de supports : smartphone, tablette, PC, grands écrans, lunettes et casques de RA/RV/RM**
- **Description du principe général : on récupère (par ex de fichiers CAO/DAO) et/ou constitue des éléments de visualisation 3D temps réel sur lesquels on peut interagir**
- **A quel besoin répond-elle ? A tous les besoins de l'entreprise : de la conception à l'exploitation en passant par les études, la formation, le marketing, les ventes, la communication, la prise de décisions stratégiques, ...**

# Présentation technique

- Présentation détaillée de la technologie mise en œuvre (description, principes utilisés, architecture), hors éléments confidentiels
- A l'image des grands chefs restaurateurs , nous récupérons et agrégeons les éléments des clients avec des outils du marché ou nos propre outils (moteur 3D temps Réel bjs) que nous avons développés pour réaliser l'expérience utilisateur en fonction des objectifs et des cibles visés. Ces outils sont conformes aux standards ISO/OSI impulsés et validés par les grands acteurs de l'IT (GAFAM entre autres)

# Caractère innovant

- En quoi la solution représente t'elle une différence significative par rapport aux solutions actuelles ?
  - Conforme aux standards
  - Immersive/interactive
  - Permet de capitaliser
  - Peut se décliner sur tout type de support
  - Permet de créer une expérience UX riche et impactante
  - Peut intervenir sur tous les secteurs d'activité dont l'aéronautique
  - S'adresse et peut être mutualiser par tous les services de l'Entreprise (techniques, commerciaux, marketing, formation, direction, ...)

# Domaine d'application

## ■ Thèmes concernés par la solution

- modélisation,
- virtualisation,
- pilotage,
- commande,
- traçabilité,
- gestion des flux,
- amélioration de la précision,
- flexibilité,
- maintenance,
- organisation du travail

## ■ Secteurs d'activité concernés par la solution : tout secteur

# Business

- **Coût de la solution** : dépend du périmètre, de la qualité souhaité : entre 5 k€ jusqu'à 70/100 k€
- **Mode de commercialisation** : directe voire indirecte en BtoBtoC
- **Objectifs commerciaux** : CA > 1 M€ en 2019



## Gains et impact

- **Qu'apporte la solution à ses utilisateurs ?** Meilleure représentation du produit/objet, du processus, du projet , interactivité, travail collaboratif, Industrie 4.0
- **Quels sont les gains ?** Financiers, ROI, Prise de décisions, impact commercial et d'implication des collaborateurs, des fournisseurs, des clients, des partenaires
- **De quelle nature sont-ils ?** De tout type : Sécurité, Efficacité, Formation, ...
- **Quels sont les impacts sur l'organisation du travail ?**  
Travail collaboratif, à distance, meilleures compréhensions des enjeux , moins d'accidents et d'incidents , ...



## Expériences clients

- **Quelles sont les références clients ? De la TPE à la Grande Entreprise avec des clients privés mais aussi publics : BASF, EDF, MICROSOFT, RENAULT, SAFRAN, SIEMENS, ...**
- **Quels sont les retours et commentaires des clients qui ont adopté cette solution ? Tous positifs mais nous leur laisserons le soin de vous le dire en venant à notre événement KEYVEO Virtual Event le 5 Février de 8h30 à 12h00 au Vauban à Rouen.**

Sinon, nous contacter pour vous communiquer les références de nos clients

- Indiquez d'éventuels complémentaires non prévus dans les diapos précédentes

Eric JOYEN-CONSEIL

[e.joyen-conseil@keyveo.com](mailto:e.joyen-conseil@keyveo.com)

+ 33 687 747 161

Commentaires  
complémentaires  
éventuels



 Keyveo

**Un concept simple**



Il y a 2 500 ans, Confucius disait :  
« Une bonne image vaut 1 000 mots »

**Aujourd'hui, KEYVEO :  
Une bonne 3D vaut 1 000 images**